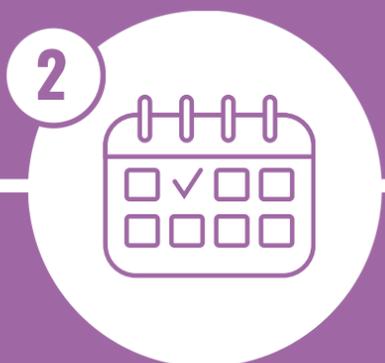


Proposer le paiement carte à mes clients



1

Envie d'un paiement sécurisé, rapide ?



2

Je prends rendez-vous avec mon conseiller bancaire pour faire le point sur mes besoins.



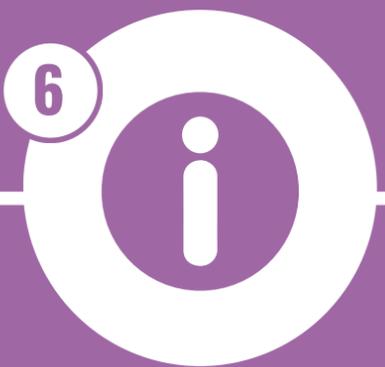
3

Je choisis en fonction de mon activité la formule la plus adaptée : abonnement saisonnier, multicanal...



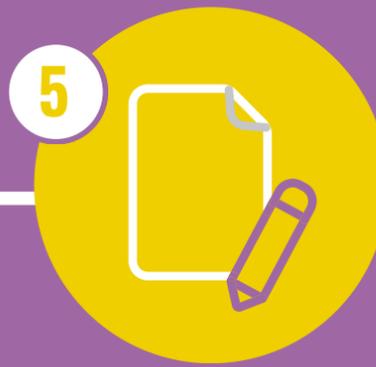
4

Je vérifie le coût de la formule : acquisition ou location du Terminal de paiement électronique (TPE), communications, commission...



6

Si je fixe un montant minimum pour le paiement par carte, je l'affiche clairement pour mes clients.



5

Je relis et signe le contrat monétique qui précise les cartes acceptées, le type de terminal, le référentiel de sécurité...



7

Si j'accepte le "sans contact" j'affiche le picto "sans contact" à mes clients

